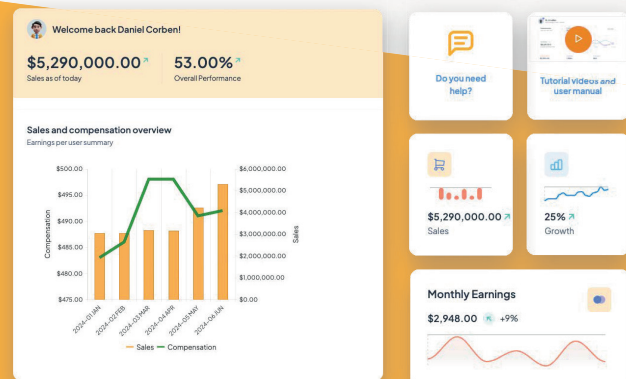


Enfócate en la estrategia, ejecución y análisis de **Compensación Variable** que dé resultados.

Configura tus planes de compensación, creando reglas eficientes apegadas a tus procesos originales de cálculo e incentivos.

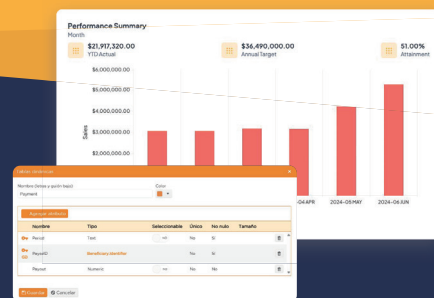


Todo en una sola herramienta integral, confiable y especializada, con la mejor tecnología involucrada.

Tu pago de compensación **completamente automatizado**, desde la recolección de información, definición de reglas de pago, reporte de resultados y estados de cuenta en línea, hasta la exportación a sistemas de pago.

Completa un **ciclo de cálculo** de compensación **Variable**, totalmente automatizado

- > Cargas automáticas desde la misma fuente de información
- > Ejecución programada según forma de pago
- > Modelación de planes de compensación y diseño de reglas de pago
- > Inteligencia de negocios para la interpretación visual de resultados
- > Flujos de trabajo para la autorización de cálculos y resultados
- > Poderoso generador de informes de resultados



CARACTERÍSTICAS

SOLUCIONES

HERRAMIENTA PARA INCENTIVAR AL VENDEDOR

En la visión del vendedor, entender cuánto puede comisionar, cuáles son sus objetivos diarios y tener un pago efectivo en los tiempos esperados, mantiene alto su desempeño de ventas debido a su motivación constante durante todo el ciclo de ventas.

HERRAMIENTA DE RENDIMIENTO DE VENTAS

Los gerentes de ventas y despachadores pueden tener una visión 360 grados del desempeño de su equipo de trabajo, así como un monitoreo constante del cumplimiento de cuotas y KPIs de su equipo de trabajo.

- > **Informes de cumplimiento de cuotas**
Obtén la medición exacta de tu cumplimiento en cuotas y ventas por equipo, para actuar de inmediato en acciones claras
- > **Rendimiento del grupo de ventas**
Agregados de ventas y comisiones del grupo de vendedores a cargo, así como el detalle de pagos individuales.
- > **Resumen de Compensaciones**
Desgloses por componentes, detalles sobre KPIs e impactos en absentismo y otros factores, en un solo lugar.

Estado de la cuenta

Los resultados de tus compensaciones actualizados en todo momento, analizando los pagos realizados, programados y pendientes.

Performance Charts

Comparaciones de cuota versus cumplimiento, ventas acumuladas y segmentación de ventas.

Consulta de planes

Toda la información relacionada para entender tu salario variable y beneficios en un solo lugar.

HERRAMIENTA DE PLANIFICACIÓN DE COMPENSACIÓN

Configura tu plan con la complejidad deseada y necesaria para el pago de tus compensaciones y beneficios, aplicando las reglas necesarias para el grupo elegible indicado.

- > **Configuración de planes**
Los resultados de tus compensaciones al día en todo momento, analizando los pagos realizados, programados y pendientes.
- > **Integración de componentes**
Crea reglas que involucren el cumplimiento de KPIs, objetivos de ventas, metas grupales y más, en cálculos rápidos y confiables.
- > **Programación de eventos**
Automatiza la ejecución de tu motor de cálculo de compensaciones, realizando cargas programadas y generando resultados.



NEITEK.COM



INFO@NEITEK.NET

NEITEKGROUP

